

NO más balones de 10Kg a S/ 60 en un país productor de GLP”, reza el documento que tiene Hugo Chávez Arévalo, gerente general de Petroperú. Según dice, su ya conocida reunión con el presidente “fue para definir su proyecto de bajar el precio del gas doméstico envasado para las amas de casa”. Según Chávez, esta semana sale el decreto de urgencia para poder salir al mercado con el anunciado Petrobalón Popular. “Se van a favorecer a 8 millones de familias, no puede ser que tengamos el gas más caro que Ecuador, Chile y otros países”, explica. Pero primero, explica lo de sus ya célebres visitantes.

–Explique la cronología de las visitas.

–En El Comercio hablan de una visita en agosto, pero yo estoy en Petroperú desde el 15 de septiembre. Entonces la noticia es tendenciosa.

–Luego hay otros ingresos de Karelím López.

–Ha ingresado tres veces de citas en el portal de Transparencia de Petroperú y en el libro electrónico de ingreso. Pero lo que me parece muy sospechoso y muy armado es que aparece en el libro de visitas seis veces, lo cual es imposible porque la misma empresa registra el libro electrónico de visitas y el libro digital. Estoy sorprendido. Yo creo que este tema es un tema más y no entiendo cómo una empresa puede tener dos registros diferentes.

–¿Para qué fueron las reuniones?

–A esas reuniones yo no llegué a asistir, me llamaron de Palacio. Ella se presentaba como representante del Congreso y después de Palacio. Yo la tenía esperando a veces buen tiempo y la secretaria me manifestó que ella venía a promover una tele-ton navideña que iba a ser en Palacio de Gobierno. Lógicamente usted sabe que este tema no lo veo yo. Las tres veces insistió, pero nunca llegó a entrar a mi oficina. Además no conozco a estas personas, ni a Silvia Barrera tampoco. Solo a Bruno Pacheco, por Palacio.

–Sobre la denuncia de Panorama, el correo enviado a destiempo...

–La verdad que ese tema está en investigación, pero es un tema administrativo y eso no lo ve el gerente general, lo ven las áreas que se dedican a hacer el concurso. Estamos hablando de una empresa que tiene



FOTO: VÍCTOR CH. VARGAS

“Ya no le compramos a los intermediarios y hemos cortado consultorías millonarias. Ahora compramos a los fabricantes y por eso tenemos el precio más bajo”, argumenta Chávez.

Petroperú: Palma de Espinas

Hugo Chávez Arévalo, gerente general de Petroperú, da su versión, denuncia irregularidades en las gestiones anteriores y anuncia su proyecto de Petrobalón Popular.

14 gerentes corporativos, más de 30 gerentes en línea y más de 2800 trabajadores. Yo no tengo que estar enterado de esos temas menores y si hay un tema administrativo que se tenga que ver, se tiene que anular. Y bueno, ya fue anulada por fallas administrativas, pero lo más grave es que no había un notario público, lo cual obligaba a eliminar el proceso.

–Se hace un nuevo concurso y vuel-

ve a ganar Heaven Petroleum Operators.

–Se hace el nuevo concurso y se realiza con toda la transparencia, se invita al representante de la OCI y asisten tres representantes. Eso ellos lo niegan, y el contralor sale a mentir, pero podemos darles los videos de las tres personas que participan en el inicio del proceso, de los cuales hemos invitado a 69 participantes, 60 internacionales y 9 nacionales.

Todo este proceso fue filmado, documentado y con notario público, asistente a todo el proceso, los 2 ó 3 días que dura la evaluación y la cual dio ganador a la misma empresa. Petroperú no tiene ninguna injerencia en el comité, se hace una evaluación técnica económica y da los resultados. Todo este proceso, que también la Contraloría ha indicado que lo está auditando, todo este proceso está col-

gado en la página web de Petroperú. Ahora todos los procesos van a ser transparentados en la página web de Petroperú.

–¿Por qué el personaje en cuestión ha ganado tantos contratos?

–Está ganando desde el 2018, 2019, 2020, 2021 y 2022, ganó 4 procesos en un total de US\$ 140 millones. Es un proveedor recurrente

–Hay quienes cuestionan cuánta



Petrobalón “sin subsidios”, promete.

materia prima peruana realmente compra Heaven. ¿Es nacionalismo si se compra el mayor porcentaje al extranjero?

–Lo que la gente mucho habla y no conoce. Este producto tiene características químicas y físicas. El otro se hace de soya y de girasol y tiene una fórmula química particular. El producto peruano biodiésel, en cambio, se hace con palmas y tiene otra fórmula química. Cuando llega el producto Petroperú lo revisa, y si tuviera la combinación de otro origen vegetal que no sea palma eso va a salir en el laboratorio. Entonces yo creo poco probable que a este señor le importe para combinar su producto.

–Heaven solía tener una participación de 1 % y ahora ha llegado a tener 25%. Y 90% del mercado nacional.

¿Cómo se explica ese crecimiento?

—La verdad no puedo explicarlo, pienso que son estrategias empresariales. Como economista le puedo decir que se trata de comprar el insumo barato, almacenarlo, procesarlo y disminuir sus gastos. Pero bueno, el Perú necesita empresarios competitivos y Petroperú necesita que la industria nacional compre, porque eso genera puestos de trabajo, impuestos y reactiva la economía. La función de Petroperú no solo es de refinación y vender, además es contribuir a la economía nacional.

—Hablando de economía y estrategias, ¿cuál es la de Petroperú?

—En septiembre encontramos una participación del 32% del combustible. Muy mala, el peor periodo. La peor gerencia que ha tenido Petroperú es la del señor Carlos Barrientos Gonzales, y el peor directorio ha sido el de Carlos Paredes Lanatta y el señor Eduardo Guevara Dodds. Llevaron a la empresa a tener 32% de participación, cuando históricamente siempre ha tenido más del 50%. Siempre hemos sido líderes y formadores de precio. Encontramos una refinería

"Los grifos están llenos, ya no están llenos Primax ni Repsol".

ría parada hace dos años sin ninguna justificación técnica. La refinería de Talara no pudo reanudar después de la COVID-19. Sus unidades auxiliares estaban encargadas a una empresa española, por eso en noviembre no arrancó Talara. Han hecho que perdamos 8 meses y, en la práctica, con lo que hemos hecho, arreglamos la refinería de Talara y podemos arrancar en abril. Automáticamente, cuando la refinería empiece a funcionar y lleguemos al 100%, es decir 95 mil unidades de barriles, el precio de los combustibles va a bajar 20%. Ahora ya lo tenemos más barato. Los grifos están llenos, ya no están llenos Primax ni Repsol. Y quiero anunciarles que Primax vuelve a ser mayorista de Petroperú y se vuelve un aliado estratégico. ¿Cómo hemos llegado a un precio tan bajo? Hemos comprado mejor. Ya no compramos a los que desea-



"Fui a Palacio para definir con el presidente su proyecto de bajar el precio del gas doméstico envasado para las amas de casa".

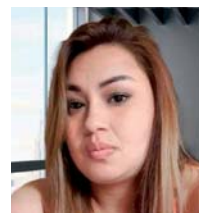
ban comprar el señor Barrientos o el señor Lanatta, es decir a los intermediarios, esos señores que vendían con sobreprecio y pudieron repartir comisiones, Petroperú hoy le compra a los fabricantes, que son las empresas más grandes del mundo. Además hemos eliminado en el mes de noviembre y diciembre S/ 592 millones en estudios que no estaban en la cadena de producción. Y también vimos que el 2021 la gestión anterior gastó S/ 100 millones en asesorías y consultorías. Eso también lo hemos cortado. Por eso esta empresa estaba en pérdida. Finalmente, quiero agregar que Petroperú tenía aseguradas todas sus instalaciones, pero hemos detectado que la póliza de S/ 690 millones no estaba correctamente hecha, era bamba. Se debió chequear que el seguro y el reaseguro sean iguales. Por eso no podemos cobrar el dinero que nos correspondía por la pandemia.

—También hubo problemas con la empresa Gunvor. En CARETAS 2502 (2017) se alertó sobre el tema de corrupción con sus pares en Ecuador.

—Hemos encontrado que se ha comprado más de US\$ 700 millo-

nes a una empresa Gunvor, que en este momento está clasificada en el black list en los Estados Unidos. Y en Petroecuador se ha declarado en el 2020 que ha entregado US\$ 42 millones de coimas. El gerente se ha declarado colaborador eficaz y está entregando nombres. Pero en Perú no ha pasado nada.

—La Contraloría va a acompañar



Hugo Chávez se reafirma en que conoce a Pacheco de Palacio, mas no a Karelim.

todos los procesos de ahora en adelante.

—Hemos solicitado su control concurrente, pero uno se ha encontrado con dos sorpresas. Nos ha solicitado que le paguemos para que cierre el tema de Talara, para que pueda convocar a los funcionarios investigados. Estamos hablando de casi US\$ 5 millones que necesita la Contraloría para investigar el tema de refinería de



"Cuando la refinería esté al 100%, el precio de los combustibles va a bajar 20%.

"Antes sacaban la vuelta colocando la fórmula de la soya, pero invitaban a los peruanos sabiendo que la fórmula es distinta".

Talara. Nos ha enviado una carta que para ser auditoría concurrente tenemos que depositar el 2% de cada proceso. La Contraloría debe rectificarse porque la norma dice hasta 2%, no 2%.

—¿Qué le respondería a la denuncia de la ex funcionaria Zenaida Calderón?

—Es una señora que gozaba de toda mi confianza. Se le pide un informe administrativo para que diga cómo sucedió todo y las correcciones que hay que hacer, pero ella viene a mi oficina me presenta el informe, entonces yo lo apruebo y le digo está bien, hay que presentar al directorio el informe, bajo, y encuentro que había cambiado el informe, dándole un sesgo de auditor y pidiendo la

sanción a los gerentes, lo cual no era su competencia. Inclusive ella va más allá de lo que podría hacer un órgano de control, porque pide que su informe se entregue a la Fiscalía, la Contraloría y la Procuraduría.

—¿Cree que sigue teniendo la confianza del presidente Castillo?

—Este es un puesto de confianza, es la empresa más grande del Perú. El día que me retiren la confianza, yo me retiro inmediatamente. Quiero anunciar que Petroperú ganó el concurso para proveer que el combustible de LATAM sea suministrado por esta industria. Y sobre los concursos internacionales, hay que explicar que los precios son estacionales. Cuando es frío en Europa el precio va a subir, y cuando es verano va a bajar. En cambio el precio peruano se rige bajo el tema vegetal. En Perú la producción nacional de las palmas es de la región de Ucayali, donde siempre hay sol. Antes de mi gestión se le sacaba la vuelta a la situación colocando la fórmula de la soya más girasol, pero invitaban a los postores peruanos sabiendo que la fórmula es distinta. Ahora buscamos reactivar la economía nacional. ■